

## Fiche d'activité

### Élaborer une revendication stratégique<sup>1</sup>

**Objectif :** Cette activité s'adresse à un groupe qui a mis en lumière, par le vécu des personnes une situation d'injustice, a fait l'analyse des causes et a nommé des exigences de changements. Elle vise à apprendre à élaborer une revendication qui est stratégique.

#### Consignes :

1. Pour mieux comprendre ce qu'est une revendication stratégique, inviter le groupe à réfléchir à partir de l'exemple de deux colocataires. L'une ne fait pas beaucoup le ménage et l'autre commence à trouver ça énervant. Pensez-vous que c'est stratégique s'il lui demande : «Peux-tu faire le ménage s'il te plait? » Oui, non pourquoi.
2. Présenter ensuite quelques explications autour de ce qu'est une revendication stratégique.

La revendication stratégique est une demande claire et précise qui fera avancer la situation dans le sens de nos valeurs et projet de société. Elle est le point de départ de notre plan de campagne stratégique pour gagner.

Elle s'adresse à la personne, à l'organisation ou l'institution qui détient le pouvoir de modifier la situation qu'on veut voir changer.

Par cette demande, on vise plus qu'une victoire; on veut renverser la répartition actuelle du pouvoir.

Pour que cette revendication soit vraiment stratégique, elle répondra à six (6) critères<sup>2</sup>

1. *Elle part des besoins des gens et les touche dans leur vécu.*
2. *Elle a un effet immédiat sur leurs conditions de vie.*
3. *Elle ne laisse place à aucune interprétation.*
4. *Elle est claire et compréhensible pour tous et toutes.*

---

<sup>1</sup> Source: Carrefour de participation, ressourcement et formation

<sup>2</sup> Inspiré de l'atelier conçu par Anna Kruzynski : [Il est temps de se mettre en mode dérangeant, concevoir une campagne stratégique.](#)



5. *Elle est unique et non noyée dans une liste de revendications.*
  6. *Et surtout, elle atteint la logique du système et modifie les rapports de pouvoir.*
- 
3. Inviter maintenant les personnes à se mettre en sous-groupe pour écrire une proposition de revendication en lien avec la situation qu'ils souhaitent voir changer.
  4. Remettre à chaque sous-groupe la feuille d'exercice suivante afin que le groupe puisse faire passer le test des 6 critères à sa proposition.
  5. En plénière, écouter les propositions et les prendre en notes, puis délibérer pour choisir celle avec laquelle le groupe a envie de commencer.



## Exercice : proposition de revendication stratégique

Proposition de revendication
------------------------------

Exerçons-nous à évaluer la revendication à partir des critères pour guider le choix d'une revendication stratégique efficace

Critères	Oui	Non	Explication
1. Part-elle des besoins des gens? Touche-t-elle leur vécu?Comment?			
2. A-t-elle un effet immédiat sur leurs conditions de vie? Comment?			
3. Êtes-vous certainEs qu'elle ne laisse place à aucune interprétation inverse ou différente?			
4. Est-elle claire et compréhensible pour tous et toutes?			
5. Êtes-vous certainEs qu'elle n'est-elle unique et pas noyée dans une longue liste de revendications			
6. Atteint-elle la logique du système et modifie-t-elle les jeux de pouvoir?			

